

MCE Bank

Ein Tochterunternehmen der
Santander Consumer Bank AG



District Sales Manager

Region Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Hessen

- (vorwiegend PLZ-Gebiete 35 und 56 - 59) -

Wir suchen Sie in Vollzeit und unbefristet zur Unterstützung unseres Teams.

Wir sind seit mehr als 35 Jahren Finanzierungspartner von Mitsubishi Motors in Deutschland und fördern den Absatz von Mitsubishi Fahrzeugen und weiteren Marken mit Hilfe von Finanzdienstleistungen.

Sie sind kommunikativ, vertriebsorientiert und verfügen über eine Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands?

Als Repräsentant der MCE Bank beraten und begleiten Sie eigenverantwortlich unsere Händlerpartner aus Ihrem Gebiet in den Bereichen Retail und Wholesale. Unter Berücksichtigung der Vertriebs- und Ertragsziele pflegen Sie die Geschäftsbeziehungen nachhaltig.

Weitere abwechslungsreiche Aufgaben, die Sie erwarten:

- Analyse der Händlerperformance anhand von KPI's zur Optimierung eines nachhaltigen Geschäftsausbaus
- Individuelle Schulungen des Händlerteams für eine effiziente und zielgerichtete Nutzung unseres Produktportfolios aus den Bereichen Finanzierung, Leasing und Versicherungen
- Unterstützung der Händlerpartner im Tagesgeschäft und der Prozessoptimierung
- Kommunikation mit den vertriebsrelevanten Bereichen der MCE Bank sowie den Mitarbeiter:innen des Importeurs

Ihr Profil:

- Sie haben Sales-Erfahrung, idealerweise in der Automobilbankenbranche
- Sie haben ein sehr gutes Organisationsvermögen und handeln vertriebsorientiert und verantwortungsbewusst
- Sie haben gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sie sind reisebereit und haben einen Führerschein der Klasse B, um unsere Kunden in Ihrem Gebiet persönlich zu beraten
- Sie haben gute MS-Office Kenntnisse
- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Fundierte Kenntnisse in der Automobilbranche sind von Vorteil

Wir bieten Ihnen:

- eine fachlich fundierte und kollegiale Einarbeitung
- einen regelmäßigen und engen Austausch im Vertriebsteam
- eine langfristige Perspektive an einem sicheren Arbeitsplatz
- eine attraktive, leistungs- und erfolgsorientierte Vergütung

Darüber hinaus dürfen Sie sich auch hierauf freuen:



Individuelle Weiterbildung

Chancen sich zu entwickeln



Flache Hierarchien

Arbeiten auf Augenhöhe



Dienstwagen

Auch zur privaten Nutzung



Ein tolles Team

Gemeinsam zum Ziel



Regelmäßige Events

Gemeinsam Zeit verbringen

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere Personalabteilung.

✉ bewerbung@mce-bank.eu



Haben Sie noch Fragen?

Thomas Pöschl, Abteilungsleiter im Vertrieb, freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme!

☎ +49 6145-506-374

✉ t.poeschl@mce-bank.eu