

**District Sales Manager (m/w/d) - Bayern**

Wir suchen Sie in Vollzeit und unbefristet zur Unterstützung unseres Teams. Als Autofinanzdienstleister bieten wir Autohändlern und Endkunden umfassende automobiler Finanzdienstleistungen und Autohaus-IT-Services. Wir sind seit 1987 Finanzierungspartner von Mitsubishi Motors in Deutschland. Darüber hinaus unterstützen wir nicht nur die Händler der Marken Isuzu, GWM und Subaru beim Absatz ihrer Fahrzeuge, sondern legen ebenso einen starken Fokus auf den Non-Captive Markt.

Sie sind kommunikativ, vertriebsstark, akquisitionstark und haben eine Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets?

Als Repräsentant der MCE Bank akquirieren, beraten und begleiten Sie eigenverantwortlich unsere Händlerpartner aus Ihrem Gebiet in den Bereichen Retail und Wholesale. Unter Berücksichtigung der Vertriebs- und Ertragsziele pflegen Sie die Geschäftsbeziehungen nachhaltig und treiben den Aufbau und Ausbau des Kundenstamms aktiv voran.

Weitere abwechslungsreiche Aufgaben, die Sie erwarten:

- Akquirieren neuer Geschäftspartner sowie Aufbau und Ausbau des Kundenstamms
- Analyse der Händlerperformance zur Optimierung eines nachhaltigen Geschäftsaubaus
- Einbringung in unsere regionalen Produktschulungen, um den Verkaufsprozess im Autohaus zu optimieren
- Kommunikation mit den vertriebsrelevanten Bereichen der MCE Bank

Das bringst du mit:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Sie haben Sales-Erfahrungen, idealerweise in der Automobilbankbranche
- Sie haben ein sehr gutes Organisationsvermögen und handeln vertriebsorientiert und verantwortungsbewusst
- Sie haben eine ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Sie sind reisebereit und haben einen Führerschein der Klasse B, um unsere Kunden in Ihrem Gebiet persönlich zu beraten

Wir bieten:

- eine langfristige Perspektive in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsfeld
- eine intensive Einarbeitung
- eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- einen tollen Team-Spirit

Darüber hinaus darfst du dich auch hierauf freuen:

Gleitzeit
Leben und Arbeit im Einklang



Mobiles Arbeiten
Arbeiten mobil und in Flörsheim



Individuelle Weiterbildung
Chancen sich zu entwickeln



Mitarbeiterleasing & Bikeleasing
Zu fairen Konditionen



Parkplätze
Parken vor der Tür



Kantine
Täglich frisches Essen



Regelmäßige Events
Gemeinsam Zeit verbringen

Bist du interessiert?

Dann sende bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter der Angabe deines Gehaltswunsches sowie deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere Abteilung People & Culture.

 bewerbung@mce-bank.eu

**Hast du noch Fragen?**

Herr Thomas Pöschl,
Leitung Außendienst, freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme!

 +49 6145 506 – 374