

MCE Bank

Ein Tochterunternehmen der
Santander Consumer Bank AG

District Sales Manager (m/w/d) – Sachsen, südliches Sachsen-Anhalt & östliches Thüringen

Wir suchen Sie in Vollzeit und unbefristet zur Unterstützung unseres Teams.

Als Autofinanzdienstleister bieten wir Autohändlern und Endkunden umfassende automobiler Finanzdienstleistungen und Autohaus-IT-Services. Wir sind seit 1987 Finanzierungspartner von Mitsubishi Motors in Deutschland. Darüber hinaus unterstützen wir nicht nur die Händler der Marken Isuzu, GWM und Subaru beim Absatz ihrer Fahrzeuge, sondern legen ebenso einen starken Fokus auf den Non-Captive Markt.

Sie sind kommunikativ, vertriebsstark, akquisitionstark und haben eine Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets?

Als Repräsentant der MCE Bank akquirieren, beraten und begleiten Sie eigenverantwortlich unsere Händlerpartner aus Ihrem Gebiet in den Bereichen Retail und Wholesale. Unter Berücksichtigung der Vertriebs- und Ertragsziele pflegen Sie die Geschäftsbeziehungen nachhaltig und treiben den Aufbau und Ausbau des Kundenstamms aktiv voran.

Weitere abwechslungsreiche Aufgaben, die Sie erwarten:

- Akquirieren neuer Geschäftspartner sowie Aufbau und Ausbau des Kundenstamms
- Analyse der Händlerperformance zur Optimierung eines nachhaltigen Geschäftsaufbaus
- Einbringung in unsere regionalen Produktschulungen, um den Verkaufsprozess im Autohaus zu optimieren
- Kommunikation mit den vertriebsrelevanten Bereichen der MCE Bank

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Sie haben Sales-Erfahrung, idealerweise in der Automobilbankenbranche
- Sie haben ein sehr gutes Organisationsvermögen und handeln vertriebsorientiert und verantwortungsbewusst
- Sie haben eine ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Sie sind reisebereit und haben einen Führerschein der Klasse B, um unsere Kunden in Ihrem Gebiet persönlich zu beraten

Wir bieten:

- eine fachlich fundierte und kollegiale Einarbeitung
- einen regelmäßigen und engen Austausch innerhalb des Sales Teams
- eine attraktive, leistungs- und erfolgsorientierte Vergütung

Darüber hinaus dürfen Sie sich auch hierauf freuen:



Gleitzeit
Leben und
Arbeit im
Einklang



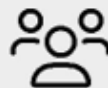
**Individuelle
Weiterbildung**
Chancen sich
zu entwickeln



**Flache
Hierarchien**
Arbeiten auf
Augenhöhe



Dienstwagen
Auch zur privaten
Nutzung



Ein tolles Team
Gemeinsam
zum Ziel



**Regelmäßige
Events**
Gemeinsam
Zeit verbringen



**Mitarbeiterleasing
& Bikeleasing**
Zu fairen
Konditionen

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere Personalabteilung.

 bewerbung@mce-bank.eu



Haben Sie noch Fragen?

Herr Thomas Pöschl,
Leitung Außendienst / Head of Sales Force,
freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme!

 +49 6145 506 - 374